

Serafin ist eine in München ansässige Unternehmensgruppe, deren Philosophie auf die mehr als 150-jährige Unternehmertradition der Familie Haindl zurückgeht. Bereits 1849 wurde der Grundstein für eine wirtschaftliche Erfolgsgeschichte gelegt, die Werte und Verantwortung über Generationen hinweg bewahrt hat.

Dem Leitmotiv „Verantwortung aus Tradition“ folgend, steht Serafin für eine langfristige Partnerschaft zwischen Kunde, Mitarbeiter und Gesellschafter. Dabei bietet Serafin den Unternehmen operative und strategische Unterstützung, um sich erfolgreich weiterzuentwickeln.

Derzeit erzielt die Serafin Unternehmensgruppe mit Gesellschaften in Deutschland, der Schweiz und Großbritannien einen Umsatz von rund 500 Mio. Euro und beschäftigt mehr als 2.900 Mitarbeiter.

Für eine unserer erfolgreichen Gesellschaften, die **Perlon Nextrusion Monofil GmbH** in **Bobingen** (Bayern), suchen wir eine/n

### **Sales Manager „Advanced Technical Textiles“ (m/w)**

Die Perlon Nextrusion Monofil GmbH ist ein Unternehmen der global aufgestellten Perlon Gruppe. Die Unternehmensgruppe betreibt neben ihrer internationalen Vertriebspräsenz sieben Produktionswerke auf den Kontinenten Europa, Nordamerika und Asien und ist damit flexibel und zukunftsfähig aufgestellt. Die Unternehmensgruppe erwirtschaftet mit ca. 700 Mitarbeitern einen Umsatz von über 125 Millionen Euro und ist damit Marktführer in der Branche.

#### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung der Kunden als Hauptansprechpartner für jegliche Themenstellung, inkl. anwendungstechnischer Beratung
- Verantwortung für den Absatz, den Umsatz und das Ergebnis bei den betreuten Kunden und Produktsegmenten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Ableitung von Trends und Innovationen, sowie Umsatzsteigerungsprojekte durch Mitwirkung bei der Neuentwicklung von innovativen Monofilamenten
- Internationale Neukundenakquise
- Bereichsübergreifende Mitarbeit bei der Erstellung von Produkthanforderungen und Begleitung von Neuentwicklungen
- Kaufmännische und technische Bearbeitung von Kundenreklamationen, in Zusammenarbeit mit der Abteilung Qualitätssicherung und Produktion
- Erstellung von Forecasts und Mehrjahresplanungen

#### **Ihre Qualifikation:**

- Abgeschlossenes Studium der Textil- oder Kunststofftechnik bzw. Polymerchemie oder vergleichbare Ausbildung durch Berufserfahrung
- Verkäuferpersönlichkeit mit technischem Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte
- Betriebswirtschaftliche Kompetenz sowie Kostenbewusstsein und unternehmerisches Denken
- Erste praktische Erfahrungen im Verkauf und der Vermarktung von Chemiefaserprodukten für technische Anwendungen
- Ausgeprägte Stärke im Customer-Relations-Management
- Organisationsstark, entscheidungsfreudig und verantwortungsbewusst
- Hohe Eigenmotivation und Flexibilität
- Engagement und Teamgeist, sowie den Willen und die Fähigkeit etwas zu bewegen
- Kommunikative und integrative Fähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 80 Tage pro Jahr, innerhalb Europas)

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse

**Wir bitten von der Kontaktaufnahme durch Personaldienstleister abzusehen!**

**Kontakt:**

Serafin Unternehmensgruppe GmbH

Désirée Lüttich

Junior Manager Recruiting

Desiree.luettich@serafin-gruppe.de

+49 89 30 90 669-31